



### Magazin

[Erziehung](#)  
[Gesundheit](#)  
[Reisen](#)  
[Bänz Friedli](#)  
**Service**  
[Archiv](#)  
[Abo-Dienst](#)  
[Bitte melde Dich](#)  
[Babysitter-Börse](#)  
[Second Hand](#)  
[Börsen-Verzeichnis](#)  
[Glücksgriff](#)  
[Leseraktion](#)  
[Leserreisen](#)  
[Rätsel](#)  
[Wettbewerb](#)  
[Spiele](#)  
[Foren](#)  
[Umfragen](#)  
[Quiz](#)  
[Tests](#)  
[Werbung](#)

*Tipps zu Exsila.ch & Co.*

## WIE DER ONLINE-TAUSCHHANDEL FUNKTIONIERT

**Tauschbörsen boomen weltweit im Internet, exsila.ch ist jedoch die erste unabhängige Schweizer Site mit breitem Musik, Buch-, DVD- und Game-Angebot. migrosmagazin.ch nennt ein paar Regeln und Tipps, damit Sie eher fündig und weniger getäuscht werden.**

Tauschbörsen leben vom Interessens-Austausch, nicht vom Gedanken, beim Verkaufen (oder Kaufen) den maximalen Profit zu erzielen. Hier ein paar Grundsätze für angehende Online-«Händler» auf [exsila.ch](#) oder anderen Tauschportalen:

1. Auf Seiten wie [exsila.ch](#) treffen sich Musik-, Film- oder Buchfans, denen das eigentliche Produkt noch wichtig ist. Es geht nicht um ein Kopieren von Dateien in der Computerwelt, sondern um ein reales Tauschen wie früher auf dem Markt. Bloss ist letzterer heute eben ... virtuell, im Internet.  
Das bedeutet, dass die angebotenen CD, DVD, Bücher oder Games noch **in einem guten Zustand** sein müssen - Abstriche müsste der Anbietende klar erwähnen. Und sie müssen rechtlich bedenkenlos 'konsumierbar' sein. (Raub-)Kopien sind also nicht zugelassen.
2. Es braucht ein paar Spielregeln, damit der Austausch meistens zur Zufriedenheit beider Seiten abläuft. Eine wichtige lautet: Verstehen Sie die Einschätzung von [Exsila](#) oder einer anderen Tausch-Website den Wert der angebotenen Ware betreffend **nicht im engeren Sinn als Währung** wie beim Zahlungsverkehr, sondern als Hilfskonstrukt zur Vermeidung von grösseren Ungerechtigkeiten im Wert-Vergleich von Tauschobjekten. Eine seltene Jazz-Doppel-CD ist eben gesuchter als die DVD eines erfolglosen Films von 2005. Es lohnt sich kaum je, über die Vergabe von 'Exsila-Punkten' oder ähnlichem zu diskutieren.
3. Tauschbörsen ziehen ihren Erfolg nur zum Teil aus der Menge und Vielfalt der Angebote, sondern mindestens ebenso aus der **Offenheit und Disziplin** aller Beteiligten. Die ehrliche Ausschreibung des Angebots ist fast wichtiger als die Ware selbst.  
Ebenso wichtig: Versenden Sie einen eingetauschten Gegenstand möglichst umgehend, nicht nach Wochen.
4. Sites wie [exsila.ch](#) sollten nicht wie Ebay als eine Plattform angesehen werden, auf der man ein möglichst gutes Geschäft macht. Und schon gar nicht als Pforte zu professionellem Verkaufen im Gebrauchtsegment. Solche Börsen sind schlicht gute Hilfsmittel bei der **Pflege des Hobbys**, und langfristig zahlt sich kollegialer Austausch mit Gleichgesinnten mehr aus als ein bis zwei Schnäppchen oder teuer losgewordener Ramsch.
5. Kurzfristig und bei gewissen Themen tritt man vielleicht nur als Käufer auf, aber über auf die Dauer sollte man bei Tauschbörsen dann mitmachen, wenn man ebenso viel an noch attraktivem Gebraucht-Material **anzubieten hat**, wie man selbst sucht. Einseitigkeit macht sich auf diesen Websites schlecht.
6. Das zentrale Informationselement für einen Interessenten ist noch vor dem 'Preis' (in [Exsila](#)-Punkten etwa) die online einsehbare Einschätzung des Tauschpartners. Das System beruht also auf der im Einzelfall **fair wahrgenommenen (Selbst-)Kontrolle** der Teilnehmer. Neben dem eigenen korrekten Verhalten ist deshalb eine aufrichtige Einschätzung des andern zentral. Taktieren und Spielchen sind verpönt. Schliesslich ist jede(r) selbst auch auf eine gute Bewertung angewiesen.

Suche



in der aktuellen Ausgabe

[Aktuelle Ausgabe](#)  
 (PDF)  
[Archiv](#)

[www.migros.ch](http://www.migros.ch)



Selbst wenn man den Tauschgedanken etwa in oben beschriebener Art akzeptiert, bleiben weitere Details des Internethandels zwischen Privatpersonen - die Website tritt mit etwas Qualitätskontrolle im Grunde bloss als Vermittlerin auf - von Bedeutung.

#### EIN PAAR TIPPS:

- Es geht nicht um Misstrauen, aber schauen Sie sich **den Anbieter** eines gesuchten Produkts genauer an. Sein Rating, von bisherigen Tauschpartnern abgegeben, ist ebenso wichtig wie die 'Kosten' des Deals. Und klicken Sie einmal auf die Übersicht aller von ihm erhältlicher Produkte, das verrät viel über Interessen, ein eventuell nur einmaliges Mitmachen und vieles mehr.
- Sie können auf eine für Sie negativ ausgefallene Bewertung einen **Kommentar** schreiben. Nutzen Sie dies nicht zu ellenlangen Abrechnungen, sondern nur zu Hintergrundinfos, die dem Bewerter vielleicht fehlten. Wenn Sie ein Rating einfach nicht nachvollziehen können: Meiden Sie schlicht künftig diesen Tauschpartner - mit jedem gelungenen Tauschhandel verbessert sich Ihr Kennwert wieder.
- Werden Sie nicht zum Missionar, aber bewegen Sie gute Freunde mit Interesse an fairem Tauschhandel zum **Mitmachen**. Erstens macht es so mehr Spass, und zweitens vergrössert sich das Angebot von Leuten, denen Sie sicher vertrauen können.
- Nutzen Sie sofern vorhanden die Möglichkeit, sich in einem **eingeschränkten Benutzerkreis**, gegenseitig über News und geteilte Interessen auszutauschen. So gelangen Sie längerfristig schneller oder überhaupt zu gesuchten Objekten - und ermöglichen dies andern auch.
- Wenn Sie häufig etwas tauschen und sich bald über das Porto für den Versand ärgern sollten, so lohnt sich der Beitritt zu einer lokal eingeschränkten **'Tauschinsel'**. So wird man wohl auch bei [exsila.ch](http://exsila.ch) bald innerhalb von Münsingen oder eines Zürcher Stadtteils einen Kreis von Leuten haben, bei denen man Produkte bequem selbst vorbeibringen oder holen kann.
- Vergessen Sie nicht internationale, europäische Alternativen zu [exsila.ch](http://exsila.ch). Viele Tauschfreunde nutzen mehr als eine Plattform. Neben klassischen Tauschbörsen führen etwa die Online-Vertriebsgiganten **Amazon** oder auch der französische **Fnac-Shop** einen Tauschbereich mit reichhaltigem Angebot in sämtlichen Sparten. Einfach ein Produkt suchen, bei den Treffern erscheinen teils direkt auch Occasionen.

Der Artikel im Migros-Magazin vom 31. 12. 2007 zu [exsila.ch](http://exsila.ch)

TEXT REM / BILD FOTOFINDER.COM

© Migros-Magazin

⌂